

Elektro-ondernemer zekert zijn inkomsten met noodsystemen

Rob van 't Wel
Ridderkerk

Ondernemer Huub van Raamsdonk (53) zit er niet op te wachten. Maar de situatie is hem wel eens voor de geest gekomen, zo geeft hij eerlijk toe. Stel nou toch eens dat Ridderkerk als gevolg van een stroomstoring in het donker komt te zitten. Dan gaat de leverancier van noodstroomvoorzieningen tevreden met de armen over elkaar op de stoep voor zijn bedrijf Elinex staan. Daar branden, als gevolg van zijn eigen, dubbel gezekerde energie-installatie, nog alle lichten. Hij mag er zich niet op verheugen, maar ergens zou het wel mooi zijn als het een keertje gebeurde.

Maar ook zonder die bijzondere avond ziet Van Raamsdonk de toekomst van Elinex positief tegemoet. 'We doen allemaal steeds meer over de computer en via de telefoon', legt hij uit. 'Dat zijn meer data en meer gebruik van stroom. En dat in een tijd dat als gevolg van de liberalisering van de energiemarkt de kwaliteit van de stroomvoorziening is afgenomen. Dat samen moet je terug kunnen zien in de groei van mijn opdrachten.'

De kracht van de markt meet Van Raamsdonk af aan de omzet van afgelopen jaar. Ondanks de crisis bleef die stabiel op een dikke €10 mln. Daar moest harder dan voorheen voor gelopen worden, maar uitgedrukt in cijfers bleef de crisis buiten.

Elinex behoort daarmee in



Huub van Raamsdonk van Elinex noodstroomapparatuur. 'Ahoy kan het zich niet permitteren dat het licht uitgaat.' Foto: Mirjam van der Hoek

Nederland tot de top drie van onafhankelijke service- en projectaanbieders van noodstroomapparatuur.

Hoe anders zag de wereld er in 1986 uit, toen Van Raamsdonk besloot een eigen bedrijf te beginnen. De oud-mts'er (elektrotechniek) werkte bij een handelsbedrijf in elektrotechnische apparatuur maar zag dat zijn baas de stap naar noodstroomvoorzieningen niet wilde maken.

Gewapend met lijsten van de Kamer van Koophandel, een opschrijfblok en het telefoonboek ging hij bedrijven bellen die mogelijk belangstelling voor zijn handel konden hebben. Het waren niet alleen bedrijven waar het veiligheidsbesef heel hoog lag. 'Ik belde in eerste instantie vooral bedrijven in Gouda en omstreken waar ik het

vermoeden van had dat ze met computers gingen werken en omdat daar stroomstoringen plaatsvonden', legt de ondernemer zijn oorspronkelijke strategie uit.

Het is diezelfde automatiseringsgolf die Elinex een vlotte start bezorgt. Op het moment dat er computerapparatuur wordt aangeschaft, wordt er namelijk ook gekeken wat er noodzakelijk is om die computers op een goede manier draaiend te houden. Dat betekent ook investeringen in de kwaliteit van het eigen elektriciteitsnetwerk. De computer moet wel blijven functioneren als de airconditioning aanslaat, of bij een stroomstoring.

Met de opkomst van internet breekt er vervolgens een nieuwe markt open. De hoeveelheid data die niet verloren mag gaan wordt

almaar groter, wat betekent dat ook het bedrijf uit Ridderkerk steeds grotere veiligheidssystemen moet leveren. Het barsten van de internetbubbel heeft daar geen verandering in gebracht. Nog altijd neemt het dataverkeer toe en daarmee de kwetsbaarheid van de elektriciteitsvoorziening. Bovendien heeft nieuwe regelgeving als Basel 2 en Sarbanes-Oxley nieuwe verplichtingen gesteld over het meerjarig behouden van elektronische gegevens.

Naast de verdergaande automatisering neemt ook het veiligheidsbesef bij veel bedrijven toe. 'Sportpaleis Ahoy kan het zich niet permitteren dat het licht uitgaat als de wiielersdaagse bezig is', illustreert Van Raamsdonk. 'En een casino wil bij een stroomstoring ook kunnen blijven zien welke

fiches er op tafel liggen.'

Daar komt bij dat de nieuwe markt van onder andere kabelbedrijven en datacenters ook behoefte kreeg aan onderhoud van veiligheidssystemen. 'Het belang daarvan wordt nog wel eens onderschat', zegt Van Raamsdonk. 'Toch wil niemand er bij een stroomstoring achter komen dat de apparatuur door gebrek aan onderhoud niet naar behoren werkt.'

De servicemarkt heeft de omvang van het bedrijf sterk doen toenemen. In korte tijd is het personeel met ruim 20 man gegroeid tot 45. Ook de verkoopafdeling profiteert daarvan, zo is de overtuiging van Van Raamsdonk. 'Onze serviceklanten moeten ook een keer vernieuwen. Ik zeg dan altijd maar: doe je servicewerk goed, dan heb je ook de vervanging.'

Groei Over de grens

Elinex slaat de vleugels uit. Nieuwe activiteiten in België en Duitsland komen er aan, zegt directeur-groootaandeelhouder Huub van Raamsdonk. Het bedrijf uit Ridderkerk is al begonnen in België. Het kan het begin zijn van het zelf opzetten van een dochterbedrijf, maar een overname van een **branchegenoot** sluit Van Raamsdonk evenmin uit. 'We kijken serieus om ons heen.'

